

IRのあり方と今後の日本の競争力

「“ワクワク”感のある素晴らしい組織に、‘イキイキ’とした人材が集い、そこから提供されるサービスがお客様の“ニーズ”(満足)を生む。その結果として、目に見える資産である『金融資産』や『物的資産』が増える」——。実踐ワクワク経営研究会ではその思いやノウハウを披露し、共有していく。」の6月23日に開催した第6回目の研究会では、50年超の実績を有するファンドマネージャーの吉野永之助氏を講師に迎え、「IRのあり方と今後の日本の競争力」をテーマに語つてもらつた。

IRがはたす本来の役割

私は2012年にファンドマネージャーを引退するまで毎日、さまざまな企業を訪問し、IR担当者から情報を得たり、議論を交わしたりしてきました。

IR担当者から見解を取りまとめるくらいのことはしなければなりません。

ふたつ目は金融資産をはじめとした「見える資産」だけではなく、企業の歴史や文化といった見えない資産のことも把握してお話ししたいと思います。

IR担当者は投資家などに対する広報活動のことを意味します。IR担当者は投資家な

やアナリストなどに対応し、厳しい質問に回答しないといけないので、日々、万全の準備が必要です。とりわけ大手企業の場合はIR情報も並大抵のボリュームではないので、すべての情報

を正確に捉えるためには厳しい質問をするわけですから、質問のひとつひとつに重要な意味があります。まずひとつ

はいくら情報量が多いからといって、投資家たちの質問に対し

て、ただ「わからない」と答えてしまう。

とはいって、IR担当者にはぜひとも肝に銘じてほしいことがあります。まずひとつは、IR担当者にはぜひとも肝に銘じてほしいことがいくつもあります。まずひとつひとつひとつに重要な意味があります。それをキッチリと理解、分析し、経営に役立ててもうことも大切な仕事のひとつ

ではありません。業種によってROE

ではないということです。

最低でも「いつまでは返答します」といつ、急いで社内の見解を取りまとめるくらいのことはしなければなりません。

ふたつ目は金融資産をはじめとした「見える資産」だけではなく、企業の歴史や文化といった見えない資産のこととも把握してお話ししたいと思います。

IR担当者は投資家などに対する広報活動のことを意味します。IR担当者は投資家な

やアナリストなどに対応し、厳しい質問に回答しないといけないので、日々、万全の準備が必要です。とりわけ大手企業の場合はIR情報も並大抵のボリュームではないので、すべての情報

を正確に捉えるためには厳しい質問をするわけですから、質問のひとつひとつに重要な意味があります。まずひとつ

はいくら情報量が多いからといって、投資家たちの質問に対し

て、ただ「わからない」と答えてしまう。

3つ目は、その質問の内容から投資家たちの考え方を汲み取り、経営陣に伝えることで、IR担当者にはぜひとも肝に銘じてほしいことがあります。まずひとつひとつひとつに重要な意味があります。それをキッチリと理解、分析し、経営に役立ててもうことも大切な仕事のひとつ

ではありません。業種によってROE

なのです。

企業価値を高めるには

転じてこれから時代に企業価値を高めるためのポイントについてお話ししたいと思います。

最初に最近話題になつているひとつ目はいまの時代に対応したガバナンスを効かせることです。たとえば、社外取締役を増やすという手法があります。

ひとつ目はいまの時代に対応したガバナンスを効かせることです。たとえば、社外取締役を増やすという手法があります。

ド運用の経験がある人などを登用したりして、自社に欠けているものを補つていけば、自然と

企業価値を高めることができる

企業価値を高めることができる

企業価値を高めることができます。これは「1株当たりの利益(EPS) ÷ 1株当たりの株主資本(BPS)」によってあら

わされる数値で、株主資本がいかに企業の利益につながっているのかを示すものです。つまり、

ROE(株主資本利益率)についても触れておきたいと思いま

す。これは「1株当たりの利益増やす」という手法があります。

社内の役員ではなくなか社長に真っ向から反対意見を出すこと

はできないので、社外取締役を半数以上にすることによりガバ

ナンスを効かせることができる

はずです。

もうひとつはダイバーシティ&マネジメントの徹底です。ダイバーシティという女性社員

を多く雇用するというイメージ

があるかもしれません、そこ

には本来、さまざまなタイプの人材を幅広く受け入れ、活用す

るといふ意味があります。業種

のひとつひとつに重要な意味があ

ります。それをキッチリと理

解、分析し、経営に役立てても

うことも大切な仕事のひとつ

ではありません。業種によつてROE

の平均値は異なるので、ROE

を企業価値を判断する際の指標として使う場合は同業他社の数

値にも目を通し、相対的に評価

することが大切です。

ただ、中長期的に純利益率と

ROE(株主資本利益率)につ

いても触れておきたいと思いま

す。これは「1株当たりの利益(EPS) ÷ 1株当たりの株主資本(BPS)」によってあら

わされる数値で、株主資本がいかに企業の利益につながっているのかを示すものです。つまり、

ROEが高ければ高いほど株主

資本を効率よく使って利益を上げていくという風に捉えること

もできます。

Eを見てみると、20~30というところがかなりあります。ところがかなりあります。日本では8~10あたりがいいところです。といつても、やみくも

ROEが高ければ優良企業か

といふと一概にそうとはいいき

ません。業種によつてROE

【よのえいのすけ】

1936年生まれ。60年勤角証券入社、朝日投信に異動後、米国大手運用会社キャピタルグループに入社。その後、米国大手運用会社キャピタルグループに入社。

アナリスト、ファンドマネージャーを経て、日本法人であるキャピタルインターナショナル(株)代表取締役も務めました。2008年7月～2012年6月までモ

ンズ投信取締役CIO。

吉野永之助
ファンドマネージャー

